

«УТВЕРЖДАЮ»
Заместитель начальника УМТО
ОАО «Беларуськалий»
Г.А. Куш
«17» 06. 2026

Запрос ценовых предложений
на закупку запасных частей к компактным станциям СУ-РН, СУ-РВ

Сведения о заказчике:		
Полное наименование и юридический адрес заказчика	Открытое акционерное общество «Беларуськалий», 223710, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5.	
Контактные лица	По вопросам закупки: отдел запасных частей УМТО тел.: + 375 (174) 29-80-14, + 375 (174) 29-87-36	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара или аналог	Кол-во, шт.
1	№ 18-001 Замок быстро-открываемый под шестигранник	10
2	№ 18-002 Замок быстро-открываемый под ключ	30
3	№ 02-111 Плата ПР-01	10
4	№ 08-001 Контактор вакуумный	3
5	№ 08-101 Контактор вакуумный	4
6	№ 08-103 Контактор	2
7	№ 09-016 Трансформатор тока	1
8	№ 09-017 Трансформатор тока	1
9	№ 04-003 Переключатель питания пер.1140В	1
10	№ 06-020 Клемма силовая сечением 240МММ2	2
11	№ 02-192 Модуль светодиодный	70
12	№ 02-017 Модуль питания МП-02	1
13	№ 02-012 Модуль управления и контроля МУК-01	4
14	№ 02-094 Модуль управления и контроля МУК	15
15	№ 02-157 Модуль управления и контроля МУК-05	2
16	№ 02-180 Реле утечки	2
17	№ 02-095 Реле тепловое РТ	3

18	№ 02-011 Реле утечки РУ-01	3
19	№ 02-142 Блок контроля изоляции БКИ	1
20	№ 02-281 Блок контроля изоляции БКИ-03	1
21	№ 02-356 Блок токовых защит БТЗ-Т	1
22	№ 02-107 Блок контроля скребковой цепи БКСЦ-02	5
23	№ 02-097 Источник питания 220/42В	2
<p>Заказчик вправе увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100 % (при наличии необходимости), увеличить более чем на 100 % количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения генеральным директором либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100 % составляет 500 и менее базовых величин.</p>		
Требования к предмету закупки:	Продукция должна быть совместима с действующим оборудованием, для которого она закупается.	
Требуемый срок поставки:	Наименьший срок поставки	
Место, условия поставки:	Для резидентов ТС ЕАЭС – склад № 18 ОАО «Беларуськалий» (промышленная площадка 2 РУ), для нерезидентов ТС ЕАЭС – ДАР Солигорск.	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты:	Для резидентов ТС ЕАЭС – допустимо 100 % оплата по факту поставки продукции в полном объеме на склад Покупателя не менее 45 календарных дней; для нерезидентов ТС ЕАЭС – допустимо 100 % оплата от даты выпуска продукции для внутреннего потребления не менее 45 календарных дней.	
Сроки гарантийного обслуживания:	Не менее 12 месяцев от даты поставки.	
Источник финансирования закупки:	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».	
Конечный срок подачи ценового предложения:	Окончательный срок предоставления документов к первому этапу ценовых предложений не позднее 14:00 часов 27.04.2026. Предложения, поданные после окончательного срока подачи предложений, не рассматриваются.	
Место и порядок представления ценового предложения:	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку запасных частей к компактным станциям СУ-РН, СУ-РВ» по электронной почте e-mail: mto@kali.by либо по почте по адресу: 223710,	

	г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО).
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	<ul style="list-style-type: none"> - запрос у потенциальных поставщиков технических предложений, содержащих техническое описание и объем поставки закупаемой продукции, за исключением цены предложения; - рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап:	<ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
Требования к участникам процедуры и их данным:	<p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> – находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; – организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя: – представившие недостоверную информацию о себе; – не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; – не соответствующие требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре закупки допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес</p>

	<p>ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров) и подтвердившие:</p> <ul style="list-style-type: none"> – финансовую и экономическую состоятельность; – технические возможности. <p>При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p>
Расчет цены ценового предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самой продукции расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки ценового предложения:	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения, соответствующего требованиям запроса:	Наименьшая цена – 100 %.
Обязательные условия договора:	1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора.

2. Условия поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

3. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Для резидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата оприходования товара на склад Покупателя. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – датой поставки считается дата поступления товара на ПТО «Солигорск» – 06641 (ст. Калий 1-1, база Райагросервис). За несвоевременную поставку товара Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки.

4. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, но не менее 45 календарных дней от даты поставки /даты выпуска товара для внутреннего потребления. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчётного счета Покупателя. Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.

5. Поставщик письменно, в течение 24 часов до даты отгрузки товара, уведомляет об этом Покупателя по факсу.

6. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ТУ завода-изготовителя.

7. Гарантийный срок на товар – не менее 12 месяцев от даты поставки. Отсчет указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированного либо замененного товара, поставленного взамен дефектного, начинается заново, с момента ввода его в эксплуатацию.

8. В случае обнаружения несоответствия товара по количеству или качеству Покупатель извещает об этом Поставщика. Подтверждением несоответствия товара по количеству или качеству является АКТ-рекламация, составленный с участием представителя Поставщика. Представитель Поставщика должен прибыть в течение 1 календарного дня для участников из Солигорского района и в течение 3 календарных дней для остальных участников для составления совместного АКТа-

рекламации. В случае неприбытия представителя Поставщика в указанный выше срок или отказа от подписания АКТа-рекламации, АКТ-рекламации подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки и для ведения претензионно-исковой работы. Такой же порядок применяется и при обнаружении несоответствия товара по качеству в период действия гарантийного срока.

9. Дефекты, обнаруженные при приемке и в течение гарантийного срока (замена или допоставка недостающего товара), устраняются Поставщиком в течение 14 календарных дней от даты составления АКТа-рекламации. В случае нарушения сроков, с Поставщика взыскивается пеня в размере 0,1 % за каждый день просрочки от стоимости некачественного товара. Выплата пени не освобождает Поставщика от дальнейшего исполнения обязательств по Договору. Если по причинам, не зависящим от Поставщика, недостатки невозможно устранить в течение 14 календарных дней от даты составления АКТа-рекламации, то Поставщик вправе письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

10. Все расходы, связанные с возвратом или заменой дефектного товара, таможенных расходов в период действия гарантийного срока, как на территории страны Поставщика, так и на территории страны Покупателя, несет Поставщик. В случае понесенных Покупателем затрат, по замене и (или) возврату данного товара Поставщик обязуется возместить их (затраты) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя в течение 30 календарных дней от даты предъявления счета Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает пени в размере 0,1 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

11. Товар должен быть новым (не бывшим в употреблении), не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Поставщик выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

12. В случае поставки товара, производства, не заявленного изготовителя, Покупатель имеет право в

одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25 % от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

13. За отказ от поставки товара в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного товара.

14. Для нерезидентов ТС ЕАЭС – Поставщик обязуется в течение 30 календарных дней от даты получения счета возместить Покупателю таможенные расходы, расходы по хранению в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Поставщик выплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы счета за каждый день просрочки.

15. Поставщик обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной мере сверх неустойки.

16. Поставщик несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации товара.

17. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Поставщик должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить его доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Поставщик.

В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно, последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Поставщик не считается просрочившим поставку.

18. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Поставщик обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Поставщиком договора открытого факторинга Поставщик уплачивает штраф Покупателю в размере 25 % стоимости товара (услуг, работ) по контракту.

19. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Поставщика считается дата отправления электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.

20. Вместе с продукцией Поставщик обязан предоставить:

- товаротранспортная накладная – CMR (оригинал);
- счет-фактура (универсальный передаточный документ) (оригинал);
- упаковочный лист на каждую партию товара с указанием веса нетто и брутто по каждой позиции.

21. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

22. Документы предоставляются с переводом на русский язык.

23. Поставщик, зарегистрированный в оффшорных зонах и / или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 № 353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15 % от суммы контракта).

24. В случае отказа от поставки, не поставки, нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Поставщика в количестве, необходимом для восполнения не поставленного в срок товара. Поставщик обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Поставщика товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Поставщиком в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением

	<p>подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Поставщик уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>25. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Поставщиком своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции (товара) более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p> <p>26. По настоящему договору Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 № 1290 не применяется. Применяется порядок, установленный настоящим договором.</p>
<p>Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:</p>	<p>Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Техническая часть ценового предложения должна содержать спецификацию предлагаемого товара, с указанием № лота, полного наименования и количества предлагаемого к поставке товара, а также:</p> <p>1. заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника и его реквизиты: почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, e-mail, банковские реквизиты; - согласие на участие в процедуре закупки на условиях настоящих документов; - обязательство заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - обязательство выполнить условия раздела «обязательные условия договора»; - спецификация предлагаемого товара с указанием № лота, полного наименования, количества, наименования завода изготовителя и страны происхождения, срок поставки. <p>2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</p> <p>2.1. Заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе

рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

- выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

- отсутствие в реестре поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.

3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участника, являющегося производителем:

- копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ, иные документы, относящиеся к предмету закупки).

- описание технических характеристик, предлагаемого к поставке товара с описанием технических характеристик, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена

3.2. для участника, не являющегося производителем (при наличии):

- копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм: договор (соглашение) с производителем; договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;

- копии документов, выданных производителем, подтверждающих, что предлагаемый товар производится на данном предприятии (сертификаты, ТУ, иные документы, относящиеся к предмету закупки).

- описание технических характеристик, предлагаемого к поставке товара с описанием технических характеристик, достоверность которых по требованию заказчика должна быть подтверждена.

4. Техническую часть предложения (описание, чертежи).

<p>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения:</p>	<p>5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (с переводом на русский язык).</p> <p>II. Коммерческая часть ценового предложения.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку запасных частей к компактным станциям СУ-РН, СУ-РВ» по электронной почте e-mail: mto@kali.by.</p> <p>Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none">- цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самой продукции, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей) и представляется участником в валюте согласно законодательству государства участника;-валюта предложения (для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли);- валюту платежа;- условия оплаты (оплата по факту поставки продукции на склад Покупателя / выпуска для внутреннего потребления в течение не менее 45 календарных дней);- условия поставки;
---	--

	<ul style="list-style-type: none"> - сроки поставки; - гарантийный срок (не менее 12 месяцев с даты поставки); - срок действия ценового предложения (не менее 60 календарных дней); - экономические расчёты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки) на предлагаемую продукцию.
Общие требования:	<p>Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора.</p> <p>Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению.</p> <p>Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
Иные сведения:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Заказчик может при необходимости обратиться за разъяснениями по представленным предложениям к участнику процедуры. 2. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений.

3. Заказчик вправе потребовать от претендента подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.

4. При выявлении участника, указанного в абзаце втором раздела «Требования к участникам процедуры и их данным», на любом этапе процедуры закупки до заключения договора его предложение отклоняется заказчиком.

5. Участники, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу.

6. Заказчик вправе признать победителем единственного участника процедуры закупки (в случае, если предложение подано только одним участником или в результате отклонения предложений осталось предложение только одного участника), если его предложение соответствует требованиям документации о закупке, и принять решение о заключении с ним соответствующего договора.

7. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока представления ценовых предложений.

8. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:

- в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара;
- если отсутствует финансирование;
- в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Заказчик вправе в случаях, указанных в данном пункте, отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения и не несет за это ответственности перед участниками процедуры закупки.

Все понесенные расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре закупки, несут участники.

9. Запрос ценовых предложений признается заказчиком несостоявшимся в случае, если:

- не представлены предложения;

- отклонены все предложения до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащие экономически невыгодные для заказчика условия;

- до заключения договора в ходе рассмотрения вопроса об обжаловании действий (бездействия) и решений заказчика, ценовой комиссии или ее членов руководителем заказчика или уполномоченным органом принято решение об отмене незаконного решения и прекращении запроса ценовых предложений.

- до заключения договора на закупку проверкой уполномоченных органов были выявлены нарушения в проведении запроса ценовых предложений и результаты проверки не обжалованы заказчиком в установленном порядке.

10. Заказчик отклоняет предложение участника, если:

- оно не отвечает требованиям запроса ценовых предложений;

- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика;

- участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и настоящего запроса ценовых предложений;

- участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные.

11. После поступления коммерческой части ценовых предложений от участников, прошедших первый этап запроса ценовых предложений, комиссия:

- направляет участникам, прошедшим первый этап процедуры запроса ценовых предложений, уведомление о проведении переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания сведений об участнике, которому предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров;

- проводит переговоры в течение срока действия ценовых предложений в период между их рассмотрением и оценкой. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные

сроки и т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшении для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для проведения переговоров сроки (электронный документ).

12. Наилучшим будет признано предложение участника, представившего предложение с наименьшей ценой и соответствующее требованиям запроса ценовых предложений.

13. После принятия решения о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя) либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения о выборе поставщика (подрядчика, исполнителя), уведомляет об этом всех участников.

14. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его окончательного ценового предложения и запроса ценовых предложений.

В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

15. Во всем остальном, что не оговорено настоящим приглашением к участию в процедуре запроса ценовых предложений, следует руководствоваться действующим Порядком закупок ОАО «Беларуськалий».

16. Документация изложена на 15 листах.